



Thomas Probst

Schwerpunkte: Leadership, Beratung, Coaching

Geburtsjahr: 1966

Reputation: Langjährige Managementenerfahrung

Schlüsselprojekte

- Begleitung (GF Rolle) Aufbau eines Personalentwicklungssystems
- Begleitung des Programms „BAYERN BEST 50“, Bayerisches Staatsministerium für Wirtschaft – mehrmalige Auszeichnung
- Ausarbeitung und Implementierung eines Businessplanes für die Profit Center der GmbH
- Begleitung (GF Rolle) eines neuen Warenwirtschaftssystems
- Konsolidierung von redundanten Kostenprozessen (Logistik, Angebotswesen, IT)
- Neuorganisation der Unternehmens-IT
- Begleitung (GF Rolle) einer Firmen-Cloudlösung für Kunden
- Kontinuierlicher Aufbau von TOP Kontakten bei Herstellern und Kunden
- Begleitung (GF Rolle) und Implementierung einer Datenschutzrichtlinie nach dem BDSG

Berufliche Erfahrung

- seit 2017** Selbständig, freier Berater
- 2010 - 2017** MR Datentechnik Vertriebs und Service GmbH
Geschäftsführer
- 2004 - 2010** Computacenter AG & Co. OHG
Vertriebsdirektor Region Süd
- 2002 - 2004** Computacenter AG & Co. OHG
Sales Manager Nürnberg
- 1997 - 2002** GE CompuNet AG & Co. OHG
Key Account Manager
- 1993 - 1997** Studium der Betriebswirtschaftslehre
- 1982 - 1993** Mannesmann Kienzle
IT Techniker / IT Consultant

Methodische Kompetenz

- Ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- Organisationsfähigkeit –
Planungsfähigkeit – Arbeitseffizienz
- Führungskompetenz

Soziale Kompetenz

- Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit
- Überzeugungsfähigkeit - Feedbackkompetenz
- Hohes Verantwortungsbewusstsein

Qualifizierung

- 2016** Führungskräfteseminar
Implementierung „die richtige Person an der richtigen Stelle“
- 2004** Train the Trainer Sales
- 2002** Management Skills for Advanced Leaders
- 1999** Six-Sigma Green Belt

Ausbildung

- 1993 - 1997 Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Georg-Simon-Ohm Fachhochschule
- 1982 - 1986 Ausbildung zum Büroinformationselektroniker